

分類	b1. 西2送業者	
アプローチ先	社名	日通商事(株)
	担当部署	仕入部 TEL
	担当名	才川(エム)
アプローチ内容	アプローチの切り口	<ul style="list-style-type: none"> <li>◦ キオビトとしても魅力的</li> <li>54x4setで5600円。今回はメーカーの特別700円返しのこの機会におすすめしたい。</li> </ul>
アプローチ先情報	中華調味料の取扱状況 (ギフト含む) 通販状況	<p>媒体は50,000部。全国エリアでの職域卸売が中心。媒体製作にも経費がかかる等。商品のテレビーでアポイントが望ましいと考えている。</p>
	商品に対する関心度	<ul style="list-style-type: none"> <li>◦ 試食は未だだが否定的ではない。単価が5,000円以上であれば、一考の余地あり。</li> </ul>
	取引条件等 先方条件	<ul style="list-style-type: none"> <li>◦ 単価が5,000円以上であることが重要。値入れ率もポイント。ある程度の利益を求めている。</li> </ul>
	取引の可能性に対するコメント	<ul style="list-style-type: none"> <li>◦ 社内の関連Sectionの者と検討すること</li> <li>→ メーカーContactの旨を伝える。</li> </ul>
備考	<p>A. (B) C. (コメント)</p> <p>A. (B) C. (コメント)</p>	